

Senior Business Development Manager (m/w/d) Branche: Pharmaindustrie

Zum Unternehmen:

Unser Klient ist eines der führenden Vertriebs- und Kommunikationsunternehmen in der DACH-Region für globale, international tätige Unternehmen der pharmazeutischen Industrie und andere Unternehmen im HealthCare-Markt. Es unterstützt namhafte Unternehmen bei der Marktpresenz ihrer Produkte mit dem Einsatz von Außendienst- und Tele-Sales Mitarbeitenden, kompletten Außendienstlinien, Fach- und Führungskräften sowie mit innovativen Dienstleistungen im Bereich der Patientenbetreuung, medizinischen Call Centern und Nurse Services. Für die nachhaltige Unternehmensentwicklung sucht die Dr. Newzella Consulting exklusiv einen

Senior Business Development Manager (m/w/d)

mit folgendem Profil:

Ihre Aufgaben:

- Erschließung neuer und nachhaltiger Geschäftsfelder, Märkte und Kunden für Medical-, Marketing- und Sales-Dienstleistungen
- Erarbeitung von kundenorientierten end-to-end Lösungen
- Enge Zusammenarbeit im Team der gesamten Unternehmensgruppe, um Neu- und Bestandskunden individuelle Vermarktungslösungen anzubieten
- Entwicklung strategischer Maßnahmen in Abstimmung mit der Geschäftsführung, um nachhaltige Wachstumsimpulse zu setzen
- Erweiterung des eigenen Netzwerkes
- Besuche von Kongressen und Veranstaltungen
- Beratung von Kunden innerhalb der DACH-Region - digital und vor Ort
- Entwurf konkreter Angebots- und Umsetzungsstrategien
- Führen von strategischen Vertragsverhandlungen (Closing)
- Budgetverantwortung
- Berichtslinie: Director Business Development

Unsere Anforderungen:

- Abgeschlossenes wirtschaftliches oder naturwissenschaftliches Studium oder vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Vertriebserfahrung, idealerweise im HealthCare-Umfeld
- Nachweisbare Vertriebserfolge und umfangreiches Kontaktnetzwerk von Entscheidern im Vertrieb und Marketing der Pharmaindustrie
- Gewinnende Persönlichkeit und selbstbewusstes Auftreten mit der Fähigkeit, Ansprechpartnern auf Augenhöhe zu begegnen
- Fähigkeit, Kundenbedürfnisse zu erkennen und gezielt abgestimmte Leistungspakete zu entwickeln sowie Accountentwicklungspläne zu gestalten und umzusetzen
- Hohes Maß an Durchsetzungsstärke und Verhandlungsgeschick
- Dienstleistungsorientierte Denk- und Handlungsweise
- Verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift

Über uns:

Die Dr. Newzella Consulting gehört mit mehr als 20 Mitarbeitenden seit über 45 Jahren zu den traditionellen Unternehmens- und Personalberatungen. Im Bereich Personalberatung unterstützen wir unsere Klienten bei der funktionsübergreifenden Suche von ca. 80 Fach- und Führungskräften (m/w) pro Jahr: Vom KAM bis zum CEO. Im Bereich Unternehmensberatung unterstützen wir unsere Klienten beim Kauf und Verkauf von Unternehmen, Produkten und Lizenzen sowie bei der Strategieberatung.

Kontakt:

Gerne erwarten wir Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen:

- Tabellarischer Lebenslauf
- Vorliegende Arbeitszeugnisse
- Bescheinigungen über Seminare, Schulungen sowie Aus- und Weiterbildungen

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung und garantieren Ihnen selbstverständlich eine vertrauliche Behandlung Ihrer Unterlagen.

Unser Projektteam erreichen Sie wie folgt:

Wolfgang Koch
Head of Project Management
Dr. Newzella Consulting
Amtshofweg 10
D-48317 Drensteinfurt
+49 (0) 25 08 / 99 42-109
Mobil: +49 (0) 151 - 16 86 25 67
wolfgang.koch@newzella.com

Dr. med. Matthias Newzella
Managing Partner
matthias.newzella@newzella.com