

Area Sales Manager – Infusionssysteme (m/w/d) **Norddeutschland** **Branche: Medizintechnik & Homecare**

Zum Unternehmen:

Unser Mandant ist ein international etabliertes Medizintechnikunternehmen mit klarem Fokus auf Infusionstherapie und HomeCare-Lösungen. Mit innovativen Produkten und einer starken Marktposition wächst das Unternehmen kontinuierlich im deutschen Markt. Für den weiteren Ausbau in Norddeutschland suchen wir für unseren Mandanten eine vertriebsstarke Persönlichkeit im deutschen Markt.

Ihre Mission:

- Verantwortung für den kommerziellen Erfolg im Vertriebsgebiet Norddeutschland
- Aktiver Ausbau von Marktanteilen durch Neukundengewinnung und strategische Entwicklung bestehender Accounts

Ihre Aufgaben im Detail:

- Eigenverantwortlicher Vertrieb der Produkte im Gebiet Norddeutschland
- Aufbau und nachhaltige Entwicklung eines belastbaren Kundennetzwerkes (Kliniken, HomeCare, Anbietern, FachärztInnen)
- Identifikation von Marktpotenzialen und aktive Steuerung von Verkaufschancen
- Enge Zusammenarbeit mit internen Schnittstellen (Marketing, Country Manager)
- Teilnahme an Fachkongressen und Marktbeobachtung zur Ableitung von Vertriebsstrategien

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium (z. B. BWL, Medizintechnik, Naturwissenschaften) oder eine alternative Qualifikation im Gesundheitswesen
- Mehrjährige Vertriebserfahrung im MedTech-Umfeld, idealerweise im Bereich erklärungsbedürftiger Produkte
- Nachweisbare Erfolge im Auf- und Ausbau von Vertriebsgebieten
- Hohes Maß an Eigenverantwortung, Abschlussstärke und Kundenorientierung
- Sicheres Auftreten im Umgang mit Entscheidern im klinischen Umfeld
- Gute Englischkenntnisse

Was bietet Ihnen unser Mandant:

- Verantwortungsvolle Vertriebsrolle mit großem Gestaltungsspielraum
- Etabliertes Produktportfolio mit klarer Marktakzeptanz
- Attraktives Vergütungspaket mit leistungsbezogenen Komponenten
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Perspektive zur Weiterentwicklung innerhalb eines wachsenden Unternehmens

Über uns:

Dr. Newzella Consulting ist spezialisierte Personal- und Unternehmensberatung mit Fokus auf die Pharma- und MedTech-Industrie. Seit über 40 Jahren unterstützen wir unsere Mandanten bei der Besetzung anspruchsvoller Fach- und Führungspositionen sowie bei strategischen Transaktionen

Kontakt:

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung:

- Tabellarischer Lebenslauf
- Schul- und Arbeitszeugnisse
- Bescheinigungen über Seminare, Schulungen sowie Aus- und Weiterbildungen

Wir garantieren Ihnen selbstverständlich eine vertrauliche Behandlung Ihrer Unterlagen.

Unser Projektteam erreichen Sie wie folgt:

Wolfgang Koch
Head of Project Management
Dr. Newzella Consulting
Amtshofweg 10
D-48317 Drensteinfurt
+49 (0) 25 08 / 99 42-109
+49 (0) 151 16 86 25 67
wolfgang.koch@newzella.com

Dr. med. Matthias Newzella
Managing Partner
Matthias.newzella@newzella.com