

**Sales Manager Dermokosmetik (m/w/d) für den
Großraum Düsseldorf und
das Ruhrgebiet (PLZ 46, 47, 40, 41)
Branche: Pharmaindustrie / Kosmetikindustrie**

Zum Unternehmen:

Für die deutsche Vertriebstochter eines französischen Herstellers von dermokosmetischen Präparaten sucht die Dr. Newzella Consulting exklusiv einen

**Sales Manager Dermokosmetik (m/w/d) für den
Großraum Düsseldorf und das Ruhrgebiet (PLZ 46, 47, 40, 41)**

mit folgendem Profil:

Ihre Aufgaben:

- Regelmäßige Besuche der niedergelassenen Dermatologen, Kliniken, Kosmetikinstitute und Apotheken im Gebiet zur Präsentation der Produktpalette
- Betreuung von Bestandskunden und Gewinnung neuer Kunden
- Planung und Umsetzung von Marketing- und Vertriebsstrategien
- Durchführung von Verkaufsaktionen sowie Vorstellung von Neueinführungen
- Erledigung der Administration und des Berichtswesens
- Schulung vor Ort bei den Kunden und auf Kongressen
- Verantwortung für die Absatz- und Ertragsentwicklung
- Berichtslinie: Geschäftsführung

Unsere Anforderungen:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Berufsausbildung im Bereich Life-Sciences mit Schwerpunkt Dermatologie/Kosmetik wären von Vorteil
- Idealerweise 3 Jahre erfolgreiche Außendiensttätigkeit im oben genannten Bereich
- Ausgeprägte verkäuferische Fähigkeiten sowie kreative und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Fähigkeit zur Entwicklung von Aktionskonzepten und unternehmerisches Denken
- Großes Interesse an dermokosmetischen Produkten
- Eigeninitiative und Einsatzbereitschaft
- Durchsetzungsvermögen und analytisches Denkvermögen
- Verkaufsstarke Persönlichkeit
- Kommunikationsstärke, Engagement und Eigeninitiative
- Teamfähigkeit

Über uns:

Die Dr. Newzella Consulting gehört mit mehr als 30 Mitarbeitern seit über 35 Jahren zu den traditionellen Unternehmens- und Personalberatungen. Im Bereich Personalberatung unterstützen wir unsere Klienten bei der funktionsübergreifenden Suche von ca. 80 Fach- und Führungskräften (m/w) pro Jahr: Vom KAM bis zum CEO. Im Bereich Unternehmensberatung unterstützen wir unsere Klienten beim Kauf und Verkauf von Unternehmen, Produkten und Lizenzen sowie bei der Strategieberatung.

Kontakt:

Gerne erwarten wir Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen:

- Tabellarischer Lebenslauf inklusive Lichtbild
- Komplette Arbeitszeugnisse
- Letztes Schulzeugnis
- Bescheinigungen über Seminare, Schulungen sowie Aus- und Weiterbildungen

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung und garantieren Ihnen selbstverständlich eine vertrauliche Behandlung Ihrer Unterlagen.

Unser Projektteam erreichen Sie wie folgt:

Hildegard Schwandt
Projektmanager
Dr. Newzella Consulting
Amthofweg 10
D-48317 Drensteinfurt
+49 (0) 25 08 / 99 42-132
hildegard.schwandt@newzella.com

Dr. med. Matthias Newzella
Managing Partner
matthias.newzella@newzella.com